

# Referenzbericht

## Tradition und Fortschritt

Seit über 125 Jahren entwickelt und vertreibt die Pfeleiderer Teisnach GmbH & Co. KG maßgeschneiderte Papierlösungen. Das hochwertige Spezialpapier findet weltweit in den Bereichen Food, Industrie und Technik, Drucken und Schreiben, sowie Dekoration und Verpackung Anwendung.

Produktleidenschaft und Kreativität, Flexibilität und Kundennähe sprechen für den heutigen Erfolg des Privatunternehmens. In den zurückliegenden Jahren wurden erhebliche Investitionen in den technischen Bereichen sowie in den Umbau des Produktprogramms vorgenommen. Die schnelle Anpassung an individuelle Kundenwünsche und wechselnde Marktanforderungen zählt zu den bedeutenden Stärken des Unternehmens.

Mit den wachsenden Anforderungen an Produktvarianten und individuelle Kundenwünsche wuchsen auch die Anforderungen an das EDV-System. Seit vielen Jahren setzte die Pfeleiderer Teisnach GmbH im kaufmännischen Bereich erfolgreich das System NAVISION Financials 2.0 ein. Die Software wurde an die damaligen Anforderungen individuell angepasst. Bereiche wie die Produktion und die Qualitätssicherung wurden in separaten Systemen abgebildet. Bei der Entscheidung für die Erneuerung des EDV-Systems galt die vollständige Integration der Unternehmenssoftware daher als Hauptanforderung.

Bei der Systemauswahl waren die Erfahrungen und Kompetenzen des NAVISION Arbeitskreises des Verbandes Deutscher Papierfabriken e.V. von großer Bedeutung. Dort tauschen sich NAVISION-Anwender der Branche aus und definieren gemeinsam die Standardanforderungen. In enger Zusammenarbeit mit dem Systemhaus LeBit Software & Consult GmbH, das seit 1990 in der Papierbranche tätig ist, wird die Entwicklung der zertifizierten Branchenlösung LeBiMILL mitbestimmt.



### Referenz

Pfeleiderer Teisnach GmbH & Co. KG

### Anzahl der Mitarbeiter / Systembenutzer

200 / 50

### Problemstellung

Nach positiven Erfahrungen mit dem System NAVISION Financials 2.0, sollte eine aktuelle, voll integrierte Lösung geschaffen werden, die sowohl dem Qualitätsanspruch des Unternehmens genügt als auch dem Datenvolumen gewachsen ist.

### Lösung

Mit der Branchenlösung LeBiMILL von LeBit konnten die vollständige Integration aller Prozessinformationen hergestellt und die letzten Informationsinseln eliminiert werden.

### Nutzen

Informationen aus Produktion und Qualitätsmanagement sind im Vertrieb und der Produktionsleitung aktuell verfügbar. Der Einkaufsprozess wurde an die Produktionsplanung angeschlossen. Die Planung der Instandhaltung und der Produktion wurden aufeinander abgestimmt.

### Microsoft Business Solutions–Partner

LeBit Software & Consult GmbH

### Software & Solutions

Microsoft Business Solutions–Navision  
LeBiMILL  
LeBiINST  
SQL Server 2005

Nach intensiver Prüfung der Funktionen von LeBiMill mit den Anforderungen der Firma Pfeleiderer fiel im Sommer 2006 die strategische Entscheidung. Werner Schlagintweit, Leiter IT und Controlling bei Pfeleiderer Teisnach und Projektleiter der Softwareeinführung sagt dazu: „Damals fiel die Entscheidung für den Partner LeBit ziemlich einstimmig. Das System hatte einen guten Ruf, unsere Mitarbeiter waren den Umgang mit NAVISION gewohnt und LeBit bot mit der Branchenlösungen und dem entsprechenden Know-how für die Papierindustrie die perfekte Kombination. Kein anderes System entsprach derart den speziellen Anforderungen der Papierbranche. Wir fühlten uns bei der Analyse unserer Prozesse voll und ganz von den Mitarbeitern der Firma LeBit verstanden. Die Möglichkeiten des Controllings und der Auswertungen beeindruckten uns immer wieder“.



Zeitnah zur Auftragserteilung begannen die ersten Entwicklungsarbeiten. In der Vorbereitungszeit wurden nicht nur Software designed und Stammdaten neu strukturiert, sondern auch Prozesse normiert. Die intensive Vorbereitung durch das Pfeleiderer-Projektteam und die Experten von LeBit ermöglichten eine Systemumstellung an einem einzigen Wochenende. Am Montagmorgen danach arbeiteten alle Bereiche in einer Software



zusammen. So standen Prüfergebnisse und Zertifikate des Qualitätsmanagements fortan allen Mitarbeitern in der zentralen Datenbank zur Verfügung. Auch die permanenten Änderungen im Vertrieb konnten nun von der Fertigungsleitung sofort berücksichtigt werden. „Wir können einem Kunden sofort am Telefon sagen, ob der Tambour zu seinen künftigen Rollen gerade entsteht und welche Parameter er hat“ stellt Herr Bauer aus dem Vertrieb zufrieden fest. Die komplette Abbildung aller

Fertigungsstufen unterstützt auch die Einkaufsprozesse. Bedarfe werden schneller erkannt und können direkt weiter verarbeitet werden. Die Einführung des Instandhaltungsmanagements ist eines der nächsten Ziele und auch darüber hinaus bietet NAVISION mit seinen umfangreichen Funktionen noch viel Steigerungspotential. Herr Primbs, Administrator der Pfeleiderer Teisnach GmbH, zieht das Fazit: „Bei Pfeleiderer ist kein Platz mehr für Inseln!“.

**Teisnach, Oktober 2007**